

上手な値上げで利益確保

売上減少等により頭を抱える中、自社の利益を確保し経営を安定させていくことが重要となっていきます。このような状況下でも利益を確保していくため、政府等の支援施策の周知及び価格転嫁に関するセミナーを開催します。

★こんな事業者の方におすすめです

- 生活様式の変化で客数が減少した
- 増税等のタイミングで値上げができなかった
- 原材料の高騰・仕入れ先の値上げで利益が取れなくなってきた
- 一度、値上げしたけど、次なる値上げの必要性に迫られている

講 座 内 容

- ・政府等の支援施策の紹介
- ・値上げをする必要性
- ・経営者だからできる2つのこと
- ・値上げの不満を軽減させる3つの取り組み
- ・利益が上がる値づけノウハウ
- ・値上げの一番の敵は社内！
社内の不安と不満に対する考え方
- ・価格に対する顧客心理
- ・既存顧客の維持と値上げの関係
- ・効果的な値上げの仕方と具体的事例 他

講 師

株式会社ミタス・パートナーズ 代表取締役

ほんだ しんすけ

本田 信輔 氏

1978年生まれ。北海道砂川市出身。株式会社 船井総合研究所、株式会社 S・Yワークス 取締役 経営コンサルタントを経て株式会社ミタス・パートナーズを立ち上げ。「地方で頑張る中小企業の利益を3倍にする」をメインテーマに、地方の農業や中小企業に対するコンサルティング活動を行う。地方の中小企業・一次産業の利益アップに特化。価値と値づけの改善による利益向上コンサルティング手法は成功率82.7%。平均利益向上率320%を誇る。



【日 時】令和7年 12月 17日（水）13:30～15:30

【場 所】一迫花山商工会

【対 象】中小・小規模事業者

【受 講 料】無料

【定 員】30名（定員になり次第締切）

【申込方法】下記申込書にご記入の上、FAXにてお申込みください。

【主 催】一迫花山商工会・宮城県商工会連合会

【お問合せ】一迫花山商工会 TEL: 0228-52-3300

セミナー参加申込書

一迫花山商工会 行 (FAX: 0228-52-2005)

令和7年 月 日

事業所名		住所	
TEL		参加者	
FAX		氏名	

※申込書にご記入頂きました個人情報は、適切な管理を図り、参加者名簿の作成および本講演会に関する連絡の目的のみ使用します。